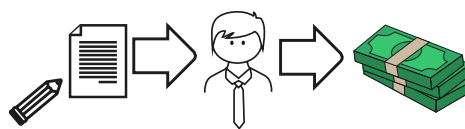


GESTIÓ BÀSICA FISCAL, LABORAL I MERCANTIL QUE UN EMPRENEDOR HA DE CONÈIXER ABANS D'OBRIR UN NEGOCI

FITXA TÈCNICA DE L'ACCIÓ

Data elaboració | 08/02/2018

Unitat responsable elaboració | Unitat de foment empresarial



DESCRIPCIÓ |

L'objectiu és que l'emprenedor tingui uns coneixements bàsics de fiscalitat abans d'obrir el negoci, que sàpiga quins són els sistemes de tributació IRPF i liquidació d' IVA. En l'àmbit laboral els assistents aprendran quins són els tràmits que ha de seguir per tal de donar-se d'alta a la seguretat social, els tipus de cotització i contractar treballadors. També que adquireixi coneixements sobre els documents bàsics de gestió empresarial com ara la factura, l'albarà, la comanda etc. i els contractes més utilitzats en l'àmbit de l'empresa.

DATES PREVISTES | A CONFIRMAR

DURADA | 8 hores lectives (2 sessions)

DESTINATARIS/ÀRIES | Persones emprenedores sigui quina sigui la fase del seu projecte emprenedor

EXPERT/A | **Àngels Galiana Arranz** | És una empresa especialitzada en les àrees de dret i gestió empresarial amb 20 anys d'experiència en formació i consultoria sobre creació i consolidació d'empreses, tant en l'àmbit privat com en el públic.

 Galiana-Advocats  @AngelsGaliana  angelsgalianaabogada **Web** | www.agaliana.com **Mail** | info@agaliana.com

CONTINGUT |

Sessió 1

Coneixements bàsics de fiscalitat

- Conèixer els sistemes de tributació IRPF | Conèixer la tributació per Impost de societats i les diferències entre ambdós sistemes IRPF i Impost de societats | Conèixer els sistemes de liquidació d'IVA.
- **Coneixements bàsics en l'àmbit laboral** | Com donar-te d'alta | Els sistemes de cotització | La contractació de treballadors | Tipus de contractes laborals.
- **Resoldre i analitzar casos pràctics sobre els continguts treballats.**

Sessió 2

- Quins són els documents bàsics de gestió de l'empresa.
- Els requisits legals de la factura, de l'albarà i de la comanda.
- Que és una proposta de contracte. Com ha de ser el contingut d'una proposta de contracte.
- Com s'ha de negociar un contracte.
- **El contracte** | Les parts d'un contracte | L'objecte del contracte | El contingut i les condicions del contracte.
- **El contracte de lloguer per us diferent a l'habitatge** | El contracte de compravenda | El contracte d'agència | El contracte de distribució.
- **El contracte de mediació** | El contracte de franquícia.
- **Resoldre i analitzar casos pràctics sobre els continguts treballats.**

LLOC DE REALITZACIÓ | IMPO Can Boscà

MÉS INFORMACIÓ I PREINSCRIPCIONS | **Web** | www.impo.cat | **Adreça electrònica** | sae@impo.cat | **Telèfon** | 93 460 52 00

Formació gratuïta. Les inscripcions es faràn per ordre d'inscripció.

Segueix-nos a les nostres **xarxes socials** |

 IMPOBdn  IMPOCAT  +IMPOBdn  @IMPOBdn  impobdn