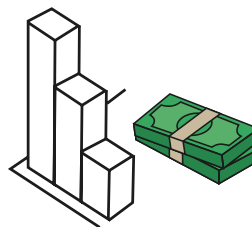


# AUGMENTA LES VENDES DE LA TEVA EMPRESA D'UNA FORMA SÒLIDA

Data elaboració | 08/02/2018

Unitat responsable elaboració | Unitat de foment empresarial



FITXA TÈCNICA DE L'ACCIÓ

**OBJECTIU** | El taller dona les claus per aconseguir incrementar les vendes a qualsevol empresa més enllà de la crisi. Amb un caràcter eminentment pràctic, el taller es desenvolupa amb sessions de role play i casos reals.

**DATES PREVISTES** | A CONFIRMAR

**DURADA** | 10 hores lectives (2 sessions)

**DESTINATARIS/ÀRIES** | Empresàries, empresaris, responsables comercials i de marketing de microempreses i pimes.

**EXPERT/A** | **Ramón Esteban** | (CONSULTORIA KOYMARK) és una Consultoria Estratègica de Vendes, especialitzada en l'anàlisi i diagnòstic de les empreses, amb l'objectiu d'oferir solucions a totalment personalitzades per la seva potenciació en el mercat, tot fent possible l'increment de les seves vendes.

 KoymarkConsultoriaComercialYMarketing  @Koymark\_C  ramón-esteban-77869021

**Web** | <http://www.consultoriakoymark.com/>

**E-mail** | [info@consultoriakoymark.com](mailto:info@consultoriakoymark.com)

**CONTINGUT** |

**Sessió 1**

- Qualitats del venedor eficient i els aspectes a potenciar.
- La venda "face to face".
- La importància de generar confiança.
- La diferència entre empatia i capacitat empàtica.
- Entrega de l'oferta i els factors claus en el seu seguiment.
- Tancament de la venda.
- Què fer un cop tancada la venda.
- Com treballar al client amb l'objectiu de fidelitzar-lo.

**Sessió 2**

- Definir l'equilibri de l'empresa per reduir els riscos innecessaris de viabilitat.
- El marge brut, com calcular-lo i com definir preus amb marges predefinitos.
- Els descomptes i la seva afectació al marge.
- El departament comercial i la part variable del salari.
- Errors que no es pot permetre la Direcció Comercial.
- Com potenciar els nostres punts forts i minimitzar els febles, en sortir a vendre.
- Conclusions i cloenda.

**LLOC DE REALITZACIÓ** | IMPO Can Boscà

**MÉS INFORMACIÓ I PREINSCRIPCIONS** | **Web** | [www.impo.cat](http://www.impo.cat) | **Adreça electrònica** | [sae@impo.cat](mailto:sae@impo.cat) | **Telèfon** | 93 460 52 00

**Formació gratuïta. Les inscripcions es faràn per ordre d'inscripció.**

**Segueix-nos** a les nostres **xarxes socials** |

 IMPOBdn  IMPOCAT  +IMPOBdn  @IMPOBdn  impobdn